



UNKONITO**EXPERT**
FORMATION

PRIX
1495 €ur*

DURÉE
2 jours (14 heures)

RÉFÉRENCE

COMMXNRPV/EN003

PRÉ-REQUIS

Expérience mini. de 2 à 3 ans dans la fonction commerciale.

PUBLIC

Directeurs généraux, commerciaux, marketing, Chef des ventes, responsables grands comptes.

NIVEAU

-

ANIMATION

Directeurs commerciaux, marketing.

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES ET TECHNIQUES

Cas pratique, quizz, équipement informatique, support de cours.
Évaluation formative et sommative.

LIEU

198 Avenue de Verdun
92130 Issy Les Moulineaux
(Possible en Intra entreprise)

UNKONITO Expert

SARL au capital de 1.000 euros
N° SIRET : 809 348 610 00025
Activité Formation continue d'adultes 8559A

198 Avenue de Verdun
92441 Issy-Les-Moulineaux cedex

Tél : 01.73.05.30.00
www.unkonitoexpert.com
contact@unkonitoexpert.com

NDA 11922294992 (cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'État)

**prix par personne pour la durée de la formation -
soumis à conditions générales de vente -
montant exprimé hors taxes*

Commerce



NE RATEZ PLUS UNE VENTE

PROGRAMME

- Principes et composantes d'une systématique de vente.
- Forces, faiblesses et positionnement d'un produit.
- Environnement concurrentiel.
- Définition d'un objectif.

OBJECTIFS VISÉS

- Acquérir les éléments et principes d'une systématique de vente.
- Créer une systématique de vente.
- Identifier et verrouiller les facteurs, les situations, les étapes.
- Développer son C.A.
- Prévoir et planifier un C.A. pour fiabiliser un budget.

FINALITÉS

- Test final.
- Attestation de fin de formation.

ÉLIGIBILITÉ DE L'OFFRE

- Cette formation est éligible au Plan de Développement des Compétences.



Datadock